

～ 販売力向上セミナー ～ またあなたから買いたい!

～カリスマ販売員の「心をつかむ、販売技術」～

ただ物売るのではなく「またあなたから買いたい」とお客様に喜んで買っていただく。マニュアルの徹底ではなく、お客様に対してどのような気持ちで接するか「目配り・気配り・こころ配り」の販売技術を実践されているカリスマ販売員齋藤泉氏にお話しいただきます。



日 時 平成23年**8月31**日(水)午後2時～

会 場 響のホール 3階ホール
(福井市中央1-4-13)

参加費 **無料** (ただし、事前の申込が必要)

講 師 株式会社日本レストランエンタプライズ
アドバイザー **齋藤 泉** 氏

＜講師プロフィール＞

山形新幹線の開業時に、車内販売アルバイト「つばさレディ」に応募、1期生となる。以後19年間勤務、平均的な販売員の4倍近くを売り上げ、定員400人の車内で片道187人分(26万5000円)を売り切ったこともある一流のカリスマ販売員である。

著書は「またあなたから買いたい!」

お申し込み

下記の申込用紙をFAX、郵送、E-Mailにてお送りください。

まちづくり福井(株) 〒910-0006福井市中央1-4-13 TEL:0776-30-0330

<http://www.ftmo.co.jp> E-mail:ftmoin@ftmo.co.jp

※ホームページの「セミナー・シンポジウム」のページからも申し込みできます。

販売力向上セミナー(8/31)参加申込書

お申し込み

まちづくり福井(株)

FAX

0776-30-0505

会社・店舗				個人でお申し込みの方は記入不要です
住 所	〒	—		
T E L	()	—	F A X () —
参加者名				Eメール
参加者名				Eメール

※ご記入いただいた内容は、まちづくり福井(株)からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。